

欧亚伴我青春行

阳光明媚的早晨，一缕温暖的阳光洒在脸上，不觉间，与欧亚同行已有三年。来到至今，有过忙碌、有过欢笑、有过感动。我喜欢这里的企业文化，喜欢真挚可爱的伙伴，喜欢这里的平台让我展现自己。

还记得 2015 年 8 月份刚来到欧亚卖场，一切都觉得陌生，但是对事物的温暖包裹着我整个人。更喜悦的是刚到新的单位就上了单位组织舞蹈比赛，很荣幸被挑选参加这次舞蹈的编排训练。虽然非常辛苦但很开心。第一次参加这样的比赛既紧张又兴奋。我想这就是我青春中工作的开始，靓丽青春将伴我前行！

在这个白雪皑皑的冬季，临近年底，2020 年的钟声即将敲响，新的一年新的开始，新的气象。每年的年会都会如期而至。因为大家正在如火如荼地紧张排练中，而回忆往昔奋斗，似乎看到自己的青春正在悄悄的溜走，内心深处告诉我，我需要更加的努力奋斗，做好自己的本职工作，特别是要作为 90 后的我身上有许多比我们长的人还在为自己的美好生活打拼，我更坚定自己的心，有什么不去努力的？有什么困难能阻挡我追逐自己的梦！

冬季，好像我留的青春时光，此时的欧亚正伴随我青春的步伐共同前行与成长。感恩欧亚让我的青春充满激情与挑战，感恩欧亚让我生活充实有活力。

青春的欧亚，一切刚刚好！

（欧亚卖场 田微）

预备党员霍彦臣
助人为乐传递爱心正能量

2020 年 1 月 10 日下午，四平欧亚总店立荣接到市商务局市场发展科柴浩同志打来的感谢电话，他转述了市商务局退休的 88 岁老副局长田砚耕同志的电话内容。

据田老讲述，9 日下午三点多，田老在四平欧亚购物中心，途经三楼美甲专柜时不慎摔倒，行动不便的主管霍彦臣带领保安人员迅速赶到，在确定不是心脏病倒的情况下，扶起椅子让她坐下，霍彦臣立即带领保安人员一直陪在老人身边，待老人平安后征询其意见，帮忙打电话，一直扶送至出租车里。田老感激四平欧亚精神文明建设工作做得非常好，非常感谢欧亚培养出来的好员工，并委托市商务局向霍彦臣表示感谢，建议给予表扬和奖励。丁总也委托市商务局向田老致以新年的问候，并说，霍彦臣同志本人就是一名预备党员，助人为乐是作为一名党员应该做的事情，我们欧亚不断将优秀员工发展为党员，推举到管理岗位，是为企业负责，也是对消费者负责。大区总得知此事后，号召更多的欧亚员工向霍彦臣同志学习，将这种党员的先锋模范作用付诸实际，四平欧亚是省级精神文明单位，我们的员工将不懈努力！

（四平欧亚 综合部）

松原欧亚
诚邀顾客一起跨年

松原大区在新的一年到来之际，诚邀顾客朋友共同聆听新年钟声，并为顾客朋友准备精美的宵夜，松原大区总经理郑伟和全体员工共同举杯迎接新年，并共度吉祥的新年祝福，“2020 我们来了！”感谢与松原欧亚一起携手走过的顾客朋友们，感谢过去一年里的支持和厚爱！12 点声声过后，总店在场的所有朋友派发新年红包，预示了新的一年，松原大区将红红火火，大吉大利，并为 7 年一脉相传的顾客和辛勤付出的员工朋友送去亲切的问候和祝福，顾客与客户亲密互动，其乐融融。

在过去的 2019 年，松原欧亚全体员工同心同德，在商业连锁总部总的正确的领导下，在全体松原欧亚人共同努力下，松原大区以“真抓实干”的精神，站在 2020 新高新的时间节点，回眸与展望中，欧亚人集真更加审慎、更加珍惜，更加憧憬、更加震撼，更加感激奋进的决心，继续为打造全国大型沉浸式电影艺术体验馆——“SPART 黑图影空间”，让松原消费者满足了对光影视觉完美统一的美好愿景，爱企情怀引发共鸣共鸣，激荡在全体松原员工的心中。2020 年，欧亚汇集将不断创新的统战形式，开展各类精彩文体活动，提升服务形象和内涵，积极传递企业正能量，营造企业人文的良好氛围，不能不出人，人都为企业，企业才有的良好氛围，持续掀起观影风潮，正心齐，事成的企业文化魅力。

2020 年是充满希望和挑战的一年！松原大区将按照总部提出的“充分重抓”两个核心”，牢固树立“固本树基”四个意识，处理好“四个关系”为主题，强化绩效管理向管理要效益，全员齐心以更昂扬的斗志，更积极的姿态，更坚定的步伐完成总部下达的各项任务指标。

2020 年是充满希望和挑战的一年！松原大区将按照总部提出的“充分重抓”两个核心”，牢固树立“固本树基”四个意识，处理好“四个关系”为主题，强化绩效管理向管理要效益，全员齐心以更昂扬的斗志，更积极的姿态，更坚定的步伐完成总部下达的各项任务！祝欧亚事业蒸蒸日上，再创新的辉煌！

（松原欧亚 张鹏月）

爱岗敬业

我记得《雷锋日记》中有这样一段话：如果你是一滴水，你是否滋润了一寸土地？如果你是一线阳光，你是否照亮了一片黑暗？如果你是一粒粮食，你是否哺育了有用的生命？如果你是最小的一颗螺丝钉，你是否永远坚守你生活的岗位？如果说你是最小的一颗螺丝钉，你是否永远坚守你生活的岗位？

爱岗，首先要敬业。所谓敬业是一种认真，负责的态度对待自己的工作。我问，岗位职责是什么责任，我们要高标准，高质量的完成工作，必须要有强烈的职责意识，必须要有认真负责的态度。我们都有自己的岗位，都承担着繁重的工作，没有较强的敬业精神和工作责任心就不能做好本职工作。不爱岗就会下岗，不敬业就会失业。作为欧亚的一名员工，我们惟有时刻热爱敬业，才对得起自己的工作。

爱岗，其次要奉献。所谓敬业是一种认真，负责的态度对待自己的工作。我问，岗位职责是什么责任，我们要高标准，高质量的完成工作，必须要有强烈的职责意识，必须要有认真负责的态度。我们都有自己的岗位，都承担着繁重的工作，没有较强的敬业精神和工作责任心就不能做好本职工作。不爱岗就会下岗，不敬业就会失业。作为欧亚的一名员工，我们惟有时刻热爱敬业，才对得起自己的工作。

（欧亚卖场 张玉美）

回首过去，展望未来

岁月如歌，跋涉似舞，我们已走过了不平凡的 2019 年。

2019 年已在 12 月的进行中缓慢的落下帷幕，充满希望和朝气的 2020 年正悄悄地向我们走来。多谢来，我们时刻刻感受到集团公司的领导和所有同事对我们欧亚满满无微不至的关心和支持。我们也将机遇用心打造精英团队，沉着应对困难局势。一个人的力量是有限的，只有大家团结一心，才会取得更好的成绩。

2020 年新的一年，新的气象，还是一个新的征程。我们的未来是光明的，春暖了，我们也将面对新的形势，沉着应对，科学而为，以新观念新策略，拥抱新市场挑战新未来。2020 年我们士气更加旺盛，斗志更加昂扬，面对市场竞争，我们团结一心，向更高的目标迈进。这一年我们接受严峻挑战和考验，过去的一年，面对市场竞争激烈，我们团结一致，咬紧牙关，攻坚克难，较好地完成了公司总部制定的目标工作任务，这些成绩的取得离不开集

团领导的正确指引和大力支持，也是超市所有的坚强毅力和不怕吃苦、不服输的工作作风，在新老顾客朋友的支持下，还是取得了丰收的 2019。这是我们的胜利，我们全体成员的自豪，并向所有支持和配合我们的新老顾客朋友致以最崇高的敬意！

2020 年新的一年，新的气象，还是一个新的

征程。我们的未来是光明的，春暖了，我们也将

面对新的形势，沉着应对，科学而为，以新观

念新策略，拥抱新市场挑战新未来。

2020 年新的一年，新的气象，还是一个新的

征程。我们的未来是光明的，春暖了，我们也将

第六届吉林年博会9日在欧亚卖场盛大开集

本报讯(欧亚卖场 吴霞)人潮涌，销售火，点数次1月9日10分，第六届吉林年博会在欧亚卖场9号门会展中心正式开集，黄松甸银耳、四川腊肠、新疆核桃大枣、原生态散养鸽蛋、查干湖鱼干、阿根廷大虾、俄罗斯海参蟹果……国内外四特产品货源让购物的市民几乎挑花了眼。来来往往的人大包小包买个不停，更有企业、工厂负责人或职工大举购置年货，我们工厂过年给员工发年货福利，觉得年货展会“非遗”传承人、民俗艺人纷纷展示绝活，与市民亲密互动，精致剪纸的剪纸、刀刻画、关东泥人等艺术品倍受市民喜爱，烘托出浓浓的传统年味。

买！买！买！一站式购齐精品年货
“看看我手上的年货单子，砂糖橘、糖果、鸡、香肠、干果、海鲜、蜂蜜……没想到，在年博会上全买到！”市民李春梅说，她和家人购置了年货，说明她对年货品质、性价比高，“我打算了单子，本来想买多少是多少？结果来了看，一站购齐所有年货，我买东西好几单没有买！”

李春梅买的砂糖橘是产地直销的，糖果和巧克力来自俄罗斯的，草莓奇异果味道的糖是马来西亚的，颗粒饱满的核桃大枣是新疆的，腊肉腊肠来自四川，香肠是哈尔滨的，海参是俄罗斯的，蜂蜜是长白山的……“南地北、国内国外的特产全都有，不少都是产地直销，都挺有代表性的，全是精品。”李春梅说，如果没有吉林年博会，她就得东奔西走，还得网上购货等。

第六届吉林年博会和往届相比，在年品类上更加丰富，在品质上更胜一筹，产地直销的泡腾更，参展年货整体性也更高。从长白山上山珍野味，到哈尔滨的红肠小肚，新疆的干果，再到泰国的水果，俄罗斯的蜂蜜，德国的啤酒……来的年货都是精品，新鲜、美观、颜值高！真看得逛展市民买了这样，又看中了那样，直言来得值！

商都四楼商场如火如荼开展“年终岁尾奋战60天”活动

本报讯(商都 裕亚伦)商都四楼商场紧紧围绕零售总目标的“年终岁尾奋战60天”指示精神，努力开展各项特色营销活动。并以员工内购、品牌特卖等形式陆续推出“比音勒芬”、“比华利·保罗”等高端品牌合计万件商品，以节日购物热潮为依托，引起广大消费者及员工的热烈反响。

同时更以春夏上柜为契机，精心策划2020新品发布会，特别筹办“波司登”品牌首秀，实现销售10余万元的热卖。真正做到“提质增效”，进一步积极响应公司领导的“增强营销能力”的号召，实现双赢。为2019岁尾“完美收官”画上浓墨重彩的一笔。

欧亚新生活“赛百味”举行小小三明治DIY活动

本报讯(新生活 刘洋)12月21日，欧亚新生活赛百味品牌在一楼中庭举行试吃联谊活动，现场朋友们都乐不可支，氛围十分热烈，参与的小朋友穿着围裙，戴着厨师帽，样子像极了小小厨师。虽然外面还是寒冷的冬天，但现场的气氛却是爱意浓浓，赛百味借着此次活动，在回馈老顾客的同时，大力推广新的小食——圣诞馅料。

“小小遇上‘电子会员日’”
100个购物单抽奖 抽奖 5000元
每月第三个星期五为欧亚商都电子会员日，本月恰恰农历小年，欧亚商都提前送祝福。

赛百味是一间来源于美国的跨国快餐连锁店，主要出售三明治和沙拉，是世界上扩张最快及最大单一品牌连锁店。成立于1965年，至今已有50多年的历史了，是全球最多分店的快餐店。赛百味从2003年元旦开始，其低脂肪、低热量、无油炸的健康理念深受儿童、白领、学生和健身人群的喜爱。

欧亚新生活赛百味，位于欧亚新生活延安大街一层1号门旁，就餐环境舒适卫生，其出售的所有餐饮都是经过专业培训的，制作过程快捷、干净、透明，三明治的制作选料考究，可选择口味众多，包含无油炸工序，不油腻更健康。此次活动达到了预期效果，家长与孩子的配合，使现场的人气倍增。不仅让广大顾客了解赛百味，同时也让大众对快餐有了新的认识。

爱美，爱自己，爱家人、爱健康的朋友可以放心品尝，用心享受赛百味，坚持长期用营养健康的美食带给你的家，带来更多健康。这些有的活动，更是让消费者对新生活有一种家的感觉、家的味道。

四平欧亚打造年度感恩盛典

本报讯(四平欧亚 张文博)2019年12月20日，四平欧亚感恩节震撼启幕！总额100万元感恩豪礼最强回馈让利，东风服饰MPV一台、万元龙袍礼、8台品牌首饰循环大抽奖，总计发放20万元礼金惠享全城，4场品类超值豪礼引爆全城！

活动期间，全员奋战一线协同作战，每日生鲜支援不空岗，确保活动期间生鲜类商品不间断供应，抢占市场的销售份额，服务类商品供应商大力保障货源充足，开展自主研发，提升服务质量，实现店内唯一商家。

四平欧亚通过开展赠礼、抽奖、积分低现、满额送券等多重优惠活动，增加了顾客购买热情，提升了档期活动销售成绩，通过行业联盟活动，减少门店开支，以较大优惠力度吸引顾客，并与其他方式回馈顾客，做到顾客满意、门店增收，行业互惠互利的促销模式！

12月31日圣诞节闭店24:00，全城顾客蜂拥而至，销售业绩节节攀升，全店人流畅通，实现店内唯一商家。

岁末感恩一百店跨年大战，四平欧亚通过全员努力取得优异成绩，并在活动结束后总结经验，寻找不足以日更加强辉煌的明天做充足的准备！

抢！抢！抢！商家补货不断

年博会开始当天，现场购物的人摩肩接踵，不少展位前挤满了购物的人，“我是德惠的，年年来参加年博会购物，年货单子早就准备好了，就等着年博会开始啦。”“我们妹妹几个大团团”，一起买年货……年博会现场，有长春本地市民购物的，还有从长春、吉市等地赶来采购的市民几乎挑花了眼。来来往往的人大包小包买个不停，更有企业、工厂负责人或职工大举购置年货，我们工厂过年给员工发年货福利，觉得年货展会“非遗”传承人、民俗艺人纷纷展示绝活，与市民亲密互动，精致剪纸的剪纸、刀刻画、关东泥人等艺术品倍受市民喜爱，烘托出浓浓的传统年味！

买！买！买！一站式购齐精品年货
“看看我手上的年货单子，砂糖橘、糖果、鸡、香肠、干果、海鲜、蜂蜜……没想到，在年博会上全买到！”市民李春梅说，她和家人购置了年货，说明她对年货品质、性价比高，“我打算了单子，本来想买多少是多少？结果来了看，一站购齐所有年货，我买东西好几单没有买！”

李春梅买的砂糖橘是产地直销的，糖果和巧克力来自俄罗斯的，草莓奇异果味道的糖是马来西亚的，颗粒饱满的核桃大枣是新疆的，腊肉腊肠来自四川，香肠是哈尔滨的，海参是俄罗斯的，蜂蜜是长白山的……“南地北、国内国外的特产全都有，不少都是产地直销，都挺有代表性的，全是精品。”李春梅说，如果没有吉林年博会，她就得东奔西走，还得网上购货等。

欧亚新生活“赛百味”举行小小三明治DIY活动
“看看我手上的年货单子，砂糖橘、糖果、鸡、香肠、干果、海鲜、蜂蜜……没想到，在年博会上全买到！”市民李春梅说，她和家人购置了年货，说明她对年货品质、性价比高，“我打算了单子，本来想买多少是多少？结果来了看，一站购齐所有年货，我买东西好几单没有买！”

李春梅买的砂糖橘是产地直销的，糖果和巧克力来自俄罗斯的，草莓奇异果味道的糖是马来西亚的，颗粒饱满的核桃大枣是新疆的，腊肉腊肠来自四川，香肠是哈尔滨的，海参是俄罗斯的，蜂蜜是长白山的……“南地北、国内国外的特产全都有，不少都是产地直销，都挺有代表性的，全是精品。”李春梅说，如果没有吉林年博会，她就得东奔西走，还得网上购货等。

欧亚新生活