



2021年6月  
15  
星期二  
农历辛丑年五月初六  
十二夏至

## 关于欧亚商业连锁、欧亚商都班子组成人员任职的决定及欧亚卖场班子组成人员任职的通知

长春欧亚集团股份有限公司总经理邹德东聘任于惠航为欧亚商业连锁总经理，周伟为欧亚商都总经理。  
长春欧亚卖场有限责任公司股东会、三届一次董事会选举于志良为欧亚卖场第三届董事会董事长、总经理。  
于惠航聘任欧亚商业连锁班子组成人员：刘广伟、苏春煥、薛立军、蔡鸿雁、刘军、

陈文杰、胡静春、宣辉。  
周伟聘任欧亚商都班子组成人员：李新志、于清云、王华、孔宪利、单忠燕、赵晶、王晓峰、刘文敏。  
于志良聘任欧亚卖场班子组成人员：张小琦、赵鑫、蒋晓丽、吴恺夫、韩卓言、姜权宇、潘淑琴。  
2021年6月8日

# 在集团三大系列班子成员聘任大会上的讲话

曹和平  
(2021年6月12日)

今天，十届董事会对三大系列新的管理团队组建完成，各系列主管和班子成员都做了表态发言，大家决心大、干劲足、思路清，我相信，有在座各位同志的共同努力，欧亚的明天一定会更好！

作为董事长，我首先祝贺大家留任、荣任各自的高管岗位。同时，对因年龄而离任的上届高管表示由衷的感谢！可以说，没有这些老同志，绝没有欧亚的今天。我们在座的每个人应该向他们致敬！感谢他们多年来对欧亚的付出，我们应该永远记住他们对企业的贡献。同时，让欧亚在我们手的手里更上一层楼。

在此，寄语各位，在继往开来的征程中，要做到：

### 一、与时俱进，跟上社会发展、市场变化的步伐

我们处在的时代可用“日新月异”来形容，昨天刚兴起的东，今天才普及，明天就可能被淘汰了。如BB机，兴起、普及和消亡不到十年。上一代不知有如此物，下一代同样不了解此物。再如前一段市场刚开发的收款软件，不到几年就面临着被淘汰，以前我们看一个超市的营运能力，一查收款台就了解十之八九，现在就不行了，因为手机支付出现了，可见科技发展的如此之快。我们必须要跟上社会的发展，才能有生存的可能。

互联网改变了世界这是不争的事实。在互联网网通天下的大背景下，我们实体店怎么办？我们认为我们必须有互联网思想和思维方式，万物皆互联、万事皆互联。我们实体店可以通过对商品的有效连接产生聚振反应，让商品的组合打动消费者的购买欲望，而实施消费。如我们实施的“大粮仓”就是把各品类粮食聚集在一起，形成各种粮食的互联；我们打造的“调料角”也是把各品类调料聚集在一起，形成多品类商品王国。生活元素也是如此，要处理好聚客与为客服务的关系。比如说，商场店堂放多少个水吧台合适？我们在经营中有聚客的也有依附客流而产生的经营，要调整好比例关系，形成良性互动。希望同志们思考和处理事务中，一定要树立互联



意识，充分利用事务的互联性，有效开展好各项工作。  
要发挥每个人的主观能动性，不依、不靠、不等，创造性的开展工作。我们不能面对市场找不作的理由，要主动担当、成果彰显的同志提供更大的平台。面对同样的问题，不同的解决办法，结果一定是不同的。在困难面前要敢于为，在成绩面前保持清醒的头脑，不骄不躁。这是和同志们交流的第一个问题。

### 二、给自己一个说话的权力

同志们工作在一起，要心胸坦荡，真诚相见。俗话说，“日久见人心”。不要耍权术，耍权术即使一时得逞，日后也会自食其苦果。我们每个干部首先要做一个正直的人，处理问题要大度，要让周围的同志认可你的人品。我们不能人前说人话，人后说鬼话，见什么人说什么话，特别是背后说人，这一点请同志们务必注意，谁这么做谁一定会搬起石头砸自己的脚。我们工作在一起，不像坐车是过客，一定要在共同的工作和生活中让同志们品出我们是一个好人。要好自己的工作，尽量少议论别人的工作，对着镜子照自己，别拎个手电筒照别人。有些同志总认为自己是朵花，别人是豆腐渣，有的人过高的估计自己，不能客观的看待别人。人如树的四季，良性的企业也是这样，春、夏、秋、

冬彰显的是不一样的，孕育和绽放时的景致也一定是大有不同的，要想理直气壮的做人，要先完善自己的短板，做好自己这一摊儿。

刚才邹总讲了目前我们的赢利店和非赢利店，我们要正确的、客观的看待这些问题。阶段性的问题是不可怕的，我们只有克服阶段性的困难，让企业良性了，才是企业发展的初衷。企业在发展的过程中一定会有这样或那样的问题，在阶段性的培育过程中这是很正常的。一个店在培育期时，贡献能力一定是低的。正因为能力低，通过培育发展，才会展现一个新的世界，才有本质的提高。目前这些处在培育过程中的门店，尤其是店长要激发出自己的狼性，要发挥好自己的主观能动性，尽量的尽快的把企业良性化。市场是不同情弱者的，不管你是什么情况，你弱就会挨欺负，国家也是这样，弱就要挨打。所以阶段性的培育门店，从店长到组成人员一定要团结起来，团结一心面对市场，早日摆脱困境，为企业的再发展增力。每个门店的良性实际就是最大的支持了企业的再发展。有阶段性困难的门店，不要气馁，要适应市场、面对市场，在市场找到自己的切入点，尽快摆脱困难局面。我想，今天聘任大会上的强烈士气，一定会传递到一些薄弱店和培育店当中，让大家鼓起干劲儿来。

不能贪图不义之财。在招商上、商品组进上、业户租赁上、

基本建设上、设备设施组进上、修缮装潢上、各种备品组进上，就连废旧包装品的处理上都有着巨大的利益。我们从事这项工作的同志，一定会成为想获取利益者的围猎对象，稍不注意就可能成为猎物。在干部提拔用上、在工作岗位的安排上也是容易出现问题的。在人事上出现这类问题危害更大，因为送钱者把钱送给你，他一定会通过另外的途径收回来，他是会算投入产出账的，这样会形成恶性循环。在集团公司董、监、高这次换届后，我提出的第一个要求就是自律，今天同样要求在座的同志，一定要自律。你自律了才会拥有幸福，你不自律，不知道什么时候就会东窗事发。所谓“吃人家的嘴短，拿人家的手软”。吃了、拿了人家的就会受制于人家，人家可以跟你拍桌子。你想要堂堂做人、做幸福的人、自由的人，就一定要自律。我和程秀茹同志作过交流，今后要抽调专业人员实施内审工作，就是督促每位同志能够自律。

己所不欲，勿施于人。我每次和同志们交流都提到：中国共产党能够取得战争的胜利，在于共产党人在生死存亡的战争中高喊着“跟我冲”，而国民党之所以失败，就在于他说的“给我上”。在社会主义建设中也这样，涌现了很多的先进榜样。我们企业也是这样，要做好工作，首先是率先垂范，要求别人做到的，自己首先做到，这样才能让

大家信服。

“勤俭善持”是企业发展的根本之一。企业大了，这省一点，那省一点，积起来就是个大数。每个同志都要从我做起。前些年和一个身价几十亿的私企老板在一起，说起从海南返长买机票的事。他住在海南一个名为清水湾的小区，要返回长春。他查从三亚返长的机票是1万多元，从海口到长春的机票是4000多元。有这么多财富的私企老板都在乎这一万来块钱，我想这是他在创业中形成的最原始的本质。一个民企都是这样，我们这个混合所有制企业怎么能不节约呢？企业是一个平台，和我们紧密相连。我们提出的企业精神中就有“勤俭善持”，这是一个传家宝。每个人都要从我做起讲节约，一定要通过自身的行为影响周边人。节约是我们企业的好传统，一定要发扬光大，每个人不可浪费，不能浪费。

要保持旺盛的工作激情。对待工作绝不能“多一事不如少一事”，当“二传手”，能推的工作就推，能躲的工作就躲，这样对企业的市场竞争力将产生巨大的伤害。要勇于直面矛盾，在困难面前敢于应对，敢于担当。每个高管要调动一切积极因素，引领更多的人做更多的事，以此推动企业的发展。

老商业人有个良好的传统，就是越是节假日，工作热情就越高。因为节假日是商业销售的高峰。老商业人绝不会把节假日当成休息日，希望同志们，特别是新同志能够发扬老商业人的优良传统，利用好天时地利，妥善处理好工作和休息时间的转换，给一线的员工打个好样。

工作要讲规范，要讲市场性。做什么都要和市场比。我们每做一件事，最终结果都要经得起市场的检验，是对是错一目了然，是好是坏必有公论。

今天和大家交流的就是以上两点，虽然有些婆婆妈妈，看似都是小事，希望大家把小事做明白了，必然会有大的结果。在平凡的工作中，我们做好了平凡的事，也就不平凡了。

祝各位履职顺利，让我们以更加昂扬的精神面貌齐心协力、开拓进取，努力践行“员工富裕、企业兴旺、社会发展”的企业宗旨，以优异成绩庆祝中国共产党百年华诞，为实现企业“三星战略”目标、实现中华民族伟大复兴的中国梦而努力奋斗！

6月12日，欧亚集团三大系列班子成员聘任大会在集团公司七楼会议室隆重召开。2021年，适逢中国共产党百年华诞，也是“十四五”开局之年，又是欧亚集团换届之年。站在新起点上，此次的聘任大会不仅特殊，而且更具深意、更受瞩目。

会议现场在浓重的中国红烘托下，主幕两旁的“新起点、新征程，新发展、新跨越”振奋人心，书写着“自律、敬业、互助、学习”八个大字，背景幕矗立于会场，格外醒目，会场氛围庄重而热烈。

会上，集团公司总经理邹德东分别宣读了欧亚商业连锁、欧亚商都关于班子组成人员及任职的决定、欧亚卖场关于班子组成人员及任职的通知。欧亚商业连锁、欧亚商都、欧亚卖场总经理分别宣读了本系列班子聘任决定。

聘任决定宣读后，集团公司总经理邹德东为欧亚商业连锁总经理于惠航、欧亚商都总经理周伟颁发了聘书。为欧亚卖场总经理于志良颁发了委派书。集团所属三大系列总经理分别为本系列班子成员颁发了聘书。

受聘人员接过来的沉甸甸的聘书，不仅是一种荣誉，也是从欧亚前辈手中接过了责任与担当的“接力棒”，更是老一辈欧亚人满满的信任和重重的嘱托。

欧亚商业连锁总经理于惠航、欧亚商都总经理周伟、欧亚卖场总经理于志良分别作了任职发言。他们的发言掷地有声、坚定豪迈，率先发出了带领班子成员进入新征程的誓言。随后，各系列23名受聘人员依次进行了表态发言，充分表达了浓重的对企业培养的感恩之情，表明了强烈的为欧亚再发展而开拓进取、不辱使命的信心和决心。

会上，新一届董事会董事长、总经理、监事会主席分别作了重要讲话和精彩分享。

集团公司总经理邹德东的讲话回顾了集团曹和平董事长带领两级班子和欧亚人在37年的发展历程中辛勤耕耘和艰苦付出，创造了全国11省23市近150家门店的大型商业企业集团。着重分析了今年一季度企业的经营状况，指出了目前存在的问题，并鼓励集团两级班子要扛起重任，奋力拼搏，忠诚担当，永往直前。

集团公司监事会主席黄永超在讲话中谈到，大变局需要大定力，大变局需要大举措，大变局需要强团队。三大系列班子是集团经营发展的核心骨干，要做到不忘初心，践行欧亚精神，凝心聚力，团结一致向前看，脚踏实地干在前，带领企业再登新高地，赢得社会各界的点赞。

最后，集团公司党委书记曹和平董事长讲话，意味深长地向受聘人员发出寄语，要求大家要跟随时代发展、市场变化的步伐，在互联网的大背景下，形成互联的思想和思维方式，发挥主观能动性，创造性的开展工作；要求每一位干部要给自己留下说话的权力，做一个正直的人，不能贪不义之财；要率先垂范，保持旺盛的工作激情，敢于应对，敢于担当；要把“勤俭善持”的传家宝传承下去，把节约的好传统发扬光大。曹董的殷殷嘱托，语重心长、谆谆教诲，令人警醒；拳拳之言，鼓舞干劲，催人奋进。

此次聘任大会，不仅是受聘人员的任职表态大会，也是集团公司在新时代新征程中的一次誓师大会，更是一次激发信仰、获得启发、汲取力量、砥砺奋进的鼓劲大会，标志着欧亚集团两级班子完成新老更替、继往开来、逐梦前行新时期的开启。

始于责任，成于奋斗。相信各系列新一届班子成员，在集团公司曹董及班子的引领下，带领全体员工，锚定目标，接续奋斗，在企业新的冲刺期，一盘棋布局，跑出欧亚升级的“加速度”，在各种大战大考中，一股绳推进，创出欧亚发展的“新高度”，以坚实的铁肩担起欧亚永续发展的重任，以不改的初心挺起世界欧亚的脊梁。新一届班子成员，有义务用新的业绩敬谢欧亚元勋，有责任用明天的成就告诉未来，相信他们不会辜负企业的重托！

大会在全体参会人员热烈的掌声中圆满落幕。会后，集团公司领导班子成员与三大系列班子成员在集团公司一楼大厅合影留念。

本版摄影 苏艳丹

# 欧亚集团三大系列班子成员聘任大会隆重召开

### 欧亚集团总经理邹德东：

本次聘任大会是一个任职大会，也是表态大会，更是誓师大会、鼓劲大会。刚才，三大系列班子成员在三位总经理的带领下，各个精神饱满、激情满怀，发言铿锵有力，表态掷地有声，真切地感受到了大家内心的激动和干事创业的决心与信心，欧亚集团为有这样一批精英分子而骄傲。

欧亚集团自成立以来，走过了波澜壮阔的发展史，由小到大，由弱到强，栉风沐雨，初心如磐，始终坚持“三星战略”指引，秉持欧亚精神，厚植欧亚文化，守正出新，37年已发展成11省23市近150家门店，实现企业发展、员工富足、社会赞誉。这一切，凝结着董事长的智慧与心血，凝结着历届各级班子和欧亚人的辛勤汗水和艰苦付出。

欧亚是中国的，欧亚是民族的，欧亚更是世界的。欧亚集团发展的脚步，一刻都不能停歇。面对百年未有



之大变局，面对以国内大循环为主、国际国内“双循环”相互促进的新发展格局，面对新冠疫情常态化，面对传统商业向全渠道现代商业的过渡期

和转型期，困难和挑战前所未有，需拿出滚石上山的勇气和抓铁有痕的气魄，踏出一条欧亚集团的发展之路。

今天在座的各位，是集团公司精英中的精英，是关键少数，是集团公司的核心竞争力，但是，响鼓仍需重锤，企业发展的重任历史地落在了我们肩上。我们要在危机中育先机，于变局中开新局，特别是曹和平董事长提出的“自律、敬业、互助、学习”工作准则，是要求，是鞭策，更是鼓励与关怀。我们要懂珍惜、知敬畏，奋力拼搏，忠诚担当，勇往直前。在中国共产党迎来百年华诞之际，让我们重新出发，争创百年欧亚。我作为十届董事会的总经理，面对新起点、新使命，展现新担当、新作为，在此郑重表态：不负重托、不辱使命，团结带领集团管理团队，勤勉敬业，务实高效，躬身迎变，创新发展，在实现欧亚百年、百年欧亚伟大征程的接力赛中，一棒接着一棒跑，跑出属于我们这一棒的好成绩。

### 欧亚集团监事会主席黄永超：

刚才听了大家的发言，感受到了大家的自豪、信心、斗志和担当，我很受鼓舞和启发。作为一名新兵，一位欧亚人，借此机会，谈谈感受，和大家共勉。

第一，不忘初心，践行欧亚精神。成功自有非凡处。欧亚的企业精神、企业文化、经营理念很独特。通过走基层，我感受到员工对企业的忠诚与自豪，感受到大家的勤奋与敬业，体会到欧亚精神的珍贵。当前，零售业进入了巨变时代，我觉得，重温企业成功的精髓，整装再出发时，只有做到传承而不忘初心，谦虚而不傲慢，奔跑而不躺平，才能行稳致远。因为商业的本质不变，企业的精神也永不落伍。

第二，凝心聚力，团结一致向前看。放眼全国，应该说我们前有标兵，后有追兵，面临着多维度、多角度的竞争，而资本、模式、人才的竞争，核心是团队力量的竞争。三大系



列的发展，奠定了集团的基业，三大业态的确立，构建了集团的格局，三大系列班子的配备，承载了集团的未来。只要我们对内比学赶超打友谊

赛，对外协同作战，就不惧怕淘汰赛；只要我们及时发现并直面解决问题，就能积厚成势，强根固本；只要我们从新求变，与时俱进，就能不断完善适合企业自己的管理模式，从成功走向成功。我很高兴，也很投入去学习研究业务，和集团其他班子成员密切配合，和大家共同奋斗。

第三，严格自律，脚踏实地干在前。董事长对集团高管提出了“自律、敬业、互助、学习”八字要求，以德治企，行胜于言。我们则需要自律自重，行为有度，依规管理。平台需要人才，平台也成就人才，人才的成长离不开平台的承载。只有珍惜机会，珍爱企业这个大平台，才能成就自我。

能来欧亚是幸运，来了欧亚是幸福。能在董事长的带领下，和大家一起激情奋斗，是人生的精彩。希望我们这届高级管理团队，在董事长领导下，按照“三星战略”指引，和广大员工一起，携手奋斗，让企业再登新高地！

# 欧亚集团三大系列班子成员受聘精彩发言

## 欧亚商业连锁班子成员



**欧亚商业连锁总经理于惠彤：**回首走过的37年，时光奔流激荡，欧亚人始终奋力前行——无法忘记曹董带领我们为实现三星战略梦想，一路奔跑、只争朝夕所付出千辛万苦；无法忘记曹董带领我们坚定发展股份制所展现出的高瞻远瞩；无法忘记曹董站在当时渺无人烟的卖场工地展望未来的雄图大略；无法忘记一座座欧亚购物中心拔地而起时的豪情万丈……37年间，我们的“欧亚”蒸蒸日上，大步挺进全国商业企业第一方阵，作为欧亚人我们无比自豪与骄傲！

时光不居，时节如流。今天接过聘书，集团的信任，使命的光荣，让我心潮澎湃，同时更加感到自己肩上的责任重大。我将认真履职尽责，在各方面做表率，当先锋，带领欧亚商业连锁团队站在新起点，完成新使命，紧紧围绕公司方针目标，优质、高效地完成集团赋予的各项工作任务，全面提升三大竞争力。一是以经营为中心，全面提升自采自营竞争力；二是以市场为导向，全面提升专业管理竞争力；三是以党建为根基，全面提升企业文化竞争力。

目向星辰，脚踏实地；心有所信，方能行远。我将带领连锁团队坚定信念，不负韶华，在奋发有为中践行初心使命，在坚持不懈下绘就发展蓝图，向集团公司交上一份无愧于责任与使命的合格答卷！



## 欧亚商都班子成员



**欧亚商都总经理周伟：**人事有代谢，往来成古今。“三星战略”的推进，凝结了诸多老同志的心血。但同时没有年轻人，企业将没有未来。接力棒交到这里，我们也只是站上了巨人的肩膀，需要用汗水浇灌收获，以实干笃定前行。

西方谚语说，一只狼带领的一群羊能够战胜一只羊带领的一群狼。作为体系负责人，我深知任务艰巨、责任重大、使命光荣。我将把曹董提出的“自律、敬业、互助、学习”当作案头卷、工具书，铭记于心、俯身落实。身在集团，就个人而言，没有成功、只有成长。新一届领导班子的成员应该清楚：不是位高了、权重了，是责多了、担重了，既要忠诚担当、恪尽职守、勤勉工作；也要心有所畏、言有所戒、行有所止。商都体系会秉持“以人为本、以合为贵、以众为天”的企业文化，在打造“和谐团队、品质团队、智慧团队”上渐行渐远。

成功之苦，苦在选择；成功之难，难在坚持。我想，每个人都将是这个伟大企业的过客。但我们感恩于这个企业，就要无愧于企业；感恩于曹董，就要无愧于曹董，感恩于时代，就要无愧于未来。



## 欧亚卖场班子成员



**欧亚卖场总经理于志良：**万分感谢曹董的重托，感谢欧亚卖场有限责任公司的全体股东，全票选举我为欧亚卖场有限责任公司第三届董事会董事长，同时，也感谢欧亚卖场有限责任公司三届一次董事会全体董事，一致同意聘任我为欧亚卖场有限责任公司总经理。我深知，这既是一份至高无上的荣誉，更是一份沉甸甸的使命担当。

站在欧亚卖场第5个五年规划的新征程上，虽然面临行业变革等诸多不利因素，但有曹董的重托、股东的认可、同事的支持和员工的勤勉敬业，更有卖场多年稳健发展的深厚积淀，我有决心、有信心、有能力带领新一届董事会、高管及全体员工推动卖场持续做大做强做优，全力推进曹董为欧亚卖场绘就的“方圆一平方公里、年销售10亿元的欧亚汇集商贸区”蓝图建设，尽快让曹董留给后人的这份可传承祖业贡献社会，向曹董、向股东、向全体欧亚人交出一份满意的答卷。



**欧亚商业连锁副总经理刘广伟：**我将以昂扬的斗志、高度的责任感勤奋工作，强化学习意识、大局意识、廉洁意识、团队意识，在“三星战略”指引下，创出新业绩，老兵续新篇！



**欧亚商业连锁副总经理苏春焕：**未来，我将时刻葆有忠诚之心、担当之心、作为之心，以奉献、敬业、责任为准则，在曹董“躬身迎变、天道酬勤”思想的激励下，为欧亚发展不懈努力！



**欧亚商都副总经理李新志：**站在新的历史起点，我将履职尽责，全心做好分管工作，提升领导力、学习力、执行力，做企业文化的传承者、传播者，争当一个火车头、争做一盏灯、争当一面旗帜！



**欧亚商都副总经理于清云：**在今后的工作中，我将按照周总提出的抓早、抓实、抓细、抓紧工作原则，一如既往，全力以赴，尽我所能为企业发展贡献我全部的力量。



**欧亚卖场副总经理张小琦：**曹董教诲我们要“躬身迎变、行稳致远”，这是欧亚人前行的合力方向，我将带领汇集团队，秉承于总“做内行、在现场、敢担当”九字管理箴言，不忘初心、奋勇前行，全力打造“千亿级工程”的欧亚祖业。



**欧亚卖场副总经理赵鑫：**我将牢记使命责任，按照全品类、全渠道、全业态、全客层的经营理念，继续为欧亚基业常添砖加瓦，为欧亚卖场持续稳健前行贡献自己的智慧力量。



**欧亚商业连锁副总经理薛立军：**这次任职是一个新的起点，我将带领团队迎接新挑战，做到“勤学”“首创”“务实”，珍惜机遇，恪尽职守，鞠躬尽瘁，不辱使命！



**欧亚商业连锁副总经理蔡鸿雁：**一切过往，皆是序章，行而不辍，未来可期。今天的履职赴新，定会成为新的起点，不辜负领导的期望，为欧亚再发展贡献自己的全部智慧和力量！



**欧亚商都副总经理王华：**作为商都体系班子成员，我深感责任重大，在这里我郑重承诺：严格自律、认真履责、坚持学习、团结互助、精准高效，把商都各项财务工作落出规范、落出质量、落出高效。



**欧亚商都副总经理孔宪利：**面对新使命、新任务、新征程，我将把心思集中在想干事上，把责任体现在敢干事上，把才气展现在会干事上，把目标落实在干成事上。躬身迎变，天道酬勤，不辱使命、笃定前行！



**欧亚卖场副总经理蒋晓丽：**在今后的工作中，我将认真履职尽责，努力学习，团结互助，勤俭敬业，打造运、采、销一条龙的自采自采竞争能力，为卖场做大做强贡献力量。



**欧亚卖场副总经理吴惜夫：**我将以自律、互助、敬业、学习的原则要求自己，做内行、在现场、敢担当，以全面性、预防性、科学性、服务性统筹各项工作，为欧亚发展做出新的更大的贡献。



**欧亚商业连锁副总经理刘军：**在未来的工作中，我要求自己高站位、高标准，谦虚好学，团结班子同志，不负领导信任，履职尽责，锐意创新，躬身前行，为实现美好的欧亚梦努力奋斗！



**欧亚商业连锁财务总监陈文杰：**忆往昔，欧亚培养我、锻炼我、成就我。展未来，责任、使命、担当。我更心怀感恩之心，焕发激情，为百年欧亚的梦想静心尽力每一天！



**欧亚商都党委副书记记单忠燕：**作为一名欧亚商都的班子成员，我深感信任在心、责任在肩，我一定做好欧亚商都的各项党务工作，用踏实、用努力、用付出回报企业和领导的信任和期望。



**欧亚商都副总经理赵晶：**成为商都体系领导班子成员的一员，我清醒地知道，这是信任、责任与压力。我将以积极向上的姿态和只争朝夕的行动把商都做精落到实处，以强者姿态迎接挑战！



**欧亚卖场党委副书记韩忠言：**荣誉代表过去，奋斗成就未来。我将立足岗位，体现新担当，展现新作为，干出新业绩。学习进取，勤奋工作，严格自律，为欧亚发展贡献自己的全部智慧和汗水。



**欧亚卖场副总经理樊启元：**秉承曹董“第一是安全、第二是安全、第三还是安全”理念，牢记于总“千日打柴一日烧、万贯家财怕火燎”教导，我一定不负重托、廉洁自律、勤勉敬业，确保卖场安全发展。



**欧亚商业连锁副总经理胡静春：**我有幸接过超市连锁第三棒，我会主动承担更大的责任，为超市后疫情时代的发展出谋划策，紧跟市场趋势勤学习，让超市连锁的业绩再上新台阶！



**欧亚商业连锁总经理助理宣辉：**我将在新的岗位上重新启航，开创人力资源工作新局面，梳理审计监察工作新思路，全力以赴、勤勉务实，奋勇拼搏，为欧亚的发展再立新功，创造更加辉煌的业绩！



**欧亚商都超市总部总经理王晓峰：**非常荣幸当选欧亚商都领导班子成员，我深知组织的信任就是我的责任，领导的重托就是我的使命，岗位的要求就是我的方向。我将以忠诚担当、勤勉敬业、履职尽责、不辱使命。



**欧亚商都经营策划中心总经理刘文敏：**新的职务既是一个新的称谓、更是一份新的责任；既是一个新的起点、更是一个新的要求。在未来的工作中，我会时刻谨记责任担当，与时俱进，与时俱变！



**欧亚卖场财务总监潘淑琴：**在未来的工作中，我一定不辜负领导重托，认真履职尽责，做一名让合作者看得起，员工托付得起，消费者信任得起，企业重用得起，周边人瞧得起的合格管理者。



# 曹和平董事长到琿春欧亚延百购物中心调研

本报讯（琿春欧亚 综合部）5月27日下午，欧亚集团董事长曹和平，欧亚集团副董事长、欧亚商业连锁总经理于惠舫一行到琿春欧亚延百购物中心调研。

在琿春欧亚延百营业现场，曹和平董事长对超市自采果蔬以及大楼整体经营状况进行了详细询问，并对琿春欧亚延百未

来调整规划给予了重要指导。在琿春欧亚延百四楼会议室，曹董、于总听取了欧亚商业连锁延边区总经理王芙蓉的工作汇报。曹董强调，琿春欧亚延百目前面临的经营课题主要是破题打开局面，随着疫情的逐步缓解，市场将会迎来全面复苏，企业需要厚积薄发，走向持续健康发展之路。曹董的一席

话使琿春欧亚延百全体员工深受鼓舞，提振了全员士气，增强了企业的凝聚力。欧亚商业连锁副总经理蔡鸿雁、欧亚超市连锁副总经理胡静春等陪同。

又讯（欧亚车百 杨希峰）6月4日，曹和平董事长到欧亚超市连锁范城店调研，重点对范城店销售情况、果蔬

陈列、防控疫情工作和营运工作进行指导。

曹董对奋战在一线的员工给予了肯定和鼓励。员工们纷纷表示，欧亚商业连锁汽开朝阳区各店将继续在欧亚商业连锁领导班子带领下，攻坚克难、拼搏创新，努力完胜各项销售战役和任务指标。

## 欧亚卖场携手华为建设智慧卖场

本报讯（欧亚卖场 经理办）智慧商业，代表着购物中心的未来。5月25日，欧亚卖场携手华为技术打造智慧卖场仪式正式启动，华为技术有限公司吉林大企业负责人杨博宇一行到欧亚卖场共同研讨“欧亚卖场智慧商业解决方案”，于志良总经理在会议室接待了来宾，并就智慧卖场建设一事进行方向性、意向性研讨。随后，专家组全面进驻卖场，成立专题课题组，结成战略合作伙伴，双方将在智慧商业、数字零售、人工智能等领域深入合作，在东北地区率先实施智慧化购物中心建设工程。

随着5G时代的到来，商业数字化转

型的步伐进一步加快，在于志良总经理的统筹部署和安排下，在前期大量调研和考察的基础上，欧亚卖场智慧商业进入实质性实施阶段，将在卖场全业态、全方位、全渠道、全客层实施智能化升级改造，全面实现当初于总设定的“两化四全”目标。智慧商业的实质是以信息技术为支撑，创新商业模式及管理手段，提高购物中心整体效能的商业形式。欧亚卖场将依托互联网、物联网、云计算、大数据、移动终端技术等等，提升智慧商场核心能力，打造AI为核心的精准营销、智能管控，为卖场和品牌商提供极速的物联感知、更全面的客流分析、无死角

的视频安防、无感便捷支付、智能停车管理等强大的5G智慧运营信息化集成服务，全面提升欧亚卖场的经营效能，助力实体商业加速新型基础设施建设和数字化转型，切实提升差异化客户服务能力，给消费者带来室内精准导航、虚拟现实、无人化、个性化服务等全新的沉浸式、娱乐化互动体验和购物新场景，丰富购物体验，实现万物互联，将彻底颠覆传统商业模式，让智能化手段快速深度融合入卖场发展，让欧亚卖场日益变得更智慧、更高效、更便捷，销者无忧，购者无虑，实现消费全升级，赋能消费新模式，引领欧亚卖场迈入发展新时代。

## 欧亚商都深入推进百日竞赛活动

本报讯（欧亚商都姜苗苗 杨晓敏 禄亚伦 丁福吉 于晓丽 侯丽）“榆柳荫后檐，桃李罗堂前”。在万物蓬勃的初夏时节，欧亚商都各商场借助百日竞赛东风，主动作为，奋勇争先，不断将百日竞赛活动引向深入。

雅诗兰黛集团内购会首日突破百万

精品商场首次以超低力度举办了雅诗兰黛集团员工内购会，雅诗兰黛集团旗下6个品牌联动，如EsteeLauder、LAMER、MAC等，折扣力度均达到5折起。内购首日雅诗兰黛集团销售额达到102万，其中雅诗兰黛品牌以46.5万元业绩在全国当日销售排名位居第一。截至目前，雅诗兰黛集团品牌实现营业额453万元，同比增长170%。其中，雅诗兰黛品牌更是以近221万元的营业额位居内购会品牌销售排名第一。

例外品牌大型展卖VIP答谢会

三楼商场与头部品牌例外争取到全国独有资源，组进货品7000余件，1折起回馈客人。以短信形式精准邀约2万名会员，启动例外品牌长春区总会员近万名，通过电话、

筹备“2021商都·装履节”

四楼商场积极协调各方面货品资源，造势“2021商都·装履节”，以“平台直播”的形式联合男装、男包、男鞋形成跨界类强强联手；推出“周末福利”单元与大家共享；在“爸气十足·父亲节”单元，购物即赠父亲节贺卡；购部分男鞋、男包品牌，可随机抽取红包；推出男装、女装品牌特卖，其中九牧王149元起、威多3-5折、波司登4.5折起、ONLY、VM等女装品牌推出年中大型促销季；此外，还推出30元抵660元3F/4F/6F增值券。

童趣无限 拥抱六一

家居儿童商场开展了儿童节营销活动，达成销售281万元，同比增长27%。现场布置彩色气球“拱门”和“向日葵”形状气球

## 六一儿童节“宝贝经济”开启萌模式

本报讯（欧亚商业连锁 周鸿雁）“我的儿童节礼物想要一个机器人，这样我写完作业就可以跟它玩了，很酷的。”六一儿童节来临，欧亚商业连锁旗下门店——欧亚新生活购物广场、欧亚三环购物中心、欧亚车百、欧亚春城购物中心、欧亚长新购物中心、欧亚万豪购物中心、欧亚广场、欧亚东盛商超，纷纷在儿童产品上下功夫，游乐场、儿童玩具、潮牌服装……还别出心裁策划了各种精彩现场活动，来吸引更多人的目光。甚至是大型的家电卖场也掘金“宝贝经济”，以此抢滩市场消费份额。

畅享六一 快乐假日 宝贝乐翻天

“时空龙骑士”大型恐龙IP互动展

自5月1日起至6月1日，时空龙骑士狂拽炫酷占C位！自带流量的恐龙IP带着

大家最爱的龙骑士小分队以及他们的Q萌周边亮相欧亚新生活1楼中厅。此次大型IP展为东北三省首个大型恐龙IP互动展。小朋友可以与恐龙互动，投喂你喜欢的小恐龙。小朋友还可以通过恐龙化石展，了解恐龙从诞生到灭亡的故事。围绕恐龙展，欧亚新生活还开展了一系列儿童互动活动，天马行空画恐龙、DIY手工制作小恐龙等活动。欧亚新生活在这个儿童节，为广大的大朋友和小朋友带来一场寓教于乐的亲子盛宴。

畅享六一 快乐假日 宝贝乐翻天

六一期间，欧亚商业连锁旗下门店活动精彩纷呈。欧亚三环购童装、玩具满额赠送，西西弗书店精美笔本套装、儿童全脑开发纸膜玩具。欧亚车百小朋友进店即

可获得精美礼物一份，家电商场玩偶巡游整点发糖果及玩具小礼物。欧亚春城童装预存300元抵361元，童装夏季新款限时折扣活动。欧亚长新一当天还举办“大手拉小手”亲子运动会及萌娃欢乐购，幸运掷好礼互动游戏。欧亚万豪六一嗨翻天，最美宝贝T台秀。

6·18“嗨购日”打好初夏销售第一枪

家用电器商场积极组织电视品牌新品上市出样，三星电视高端新品推出免费安装服务；海尔等国产品牌推出大屏特价机型走进新楼盘、新社区宣传活动。推出“6.18嗨购日”主题活动，提出线上、线下同价的承诺，推出丰富多彩的促销活动；推出10元购1200元家电增值券活动、以旧换新活动、免费拆旧机最高抵现600元等活动；推出爆款机型预售促销、海尔品牌认筹20抵200活动；组织部分空调品牌推出免费安装、品牌套购活动等，在6.18前夕提前预热，锁定目标顾客，精准营销。

信朋友圈进行大规模宣传推广。消费者反映强烈，销售情况良好。截止到5月25日12:00，海南妃子笑荔枝的预售订单已达442单，销售数量破千斤。“线上预定，依时自提”已经形成了欧亚商业连锁所辖超市的一种较稳定的交易方式，是商业连锁对提前锁定购买意向，同时向线下门店引流的有效方法。

在欧亚集团曹和平董事长的部署与指导下，欧亚人一路前行，一路探索，坚定地执行直采之路！

（欧亚商业连锁 生鲜事业部）

自采自营在行动

## 欧亚商业连锁生鲜事业部荣获全国五一巾帼标兵岗称号

本报讯（欧亚商业连锁 生鲜事业部）5月28日，吉林省总工会女职工委员会七届二次全委（扩大）会议在长春召开。在本次会议上，吉林省总工会领导向欧亚商业连锁生鲜事业部等单位颁发了由中华全国总工会授予的全国五一巾帼标兵岗奖牌和证书。

这是一份荣誉，印证了进步和成绩，同时它更是一份激励和责任。在欧亚集团曹和平董事长加强自采自营的战略部署下，欧亚商业连锁生鲜事业部承担着重要使命，无论是疫情期间的保供稳价，还是平凡的每一天，都在为百姓的菜篮子更新鲜、更优质、更低价不懈努力着。从一棵白菜、一个鲜果的采购起步，从最开始跟着国内最大的采购队伍走，到现在有专业的生鲜采购团队，生鲜事业部的员工们钻山道、过树林，一片地一片山“过筛子”的筛选最好的产品。天南地北、五湖四海，欧亚的自采自营团队，知道什么季节吃什么水果最好，更知道哪一片菜地的白菜品质最佳！

努力拼搏铸就了一支永不言败的欧亚生鲜事业的铁军。未来生鲜事业部的全体员工将再接再厉，发扬团队精神，在于惠舫总经理的带领下，为欧亚明天宏伟的蓝图努力拼搏、奉献全部力量！

## 欧亚商业连锁总部全面启动“年中庆”巡店检查

本报讯（欧亚商业连锁 经理办）为更好地贯彻落实欧亚集团关于“年中庆”的部署精神，欧亚商业连锁早在2个多月前就开始筹备货源和营销方案，力求继集团37周年庆之后再造营销盛事。6月11日—20日，欧亚商业连锁端午、年中庆大型营销活动火爆启动。欧亚商业连锁由高级经理带队，各职能部门联动，进行为期两周的巡店检查行动，对各大区、各门店年中庆的货源筹备情况、店内节日氛围、员工对活动知晓情况、店内外卫生、安全预案等各环节进行全面检查与指导，确保及时发现、解决问题，从事前预案、事中控制、事后盘点三方面入手，力求打造一个细节完美、高品质的“年中庆”。

## 欧亚沈阳联营开展服务礼仪及行为规范专题培训

本报讯（欧亚沈阳联营 丁天华）6月2日至4日，欧亚沈阳联营在十二楼大会议室分批次举办了12场服务礼仪及行为规范专题培训活动，包括临时促销员在内，累计近千名联营员工参加了培训。

本次培训结合工作实际精选培训课题，突出实践导向，有的放矢。培训设计了理论知识、问答互动和案例分析三个环节。通过对参训员工服务礼仪、行为规范、沟通技巧等理论知识的培训，让参训员工快速掌握基本服务技巧。通过知识问答环节的互动交流，增强参训员工的学习积极性和参与性，加深对培训内容的理解，提升销售实战能力。典型案例复盘分析环节强化培训效果，将理论学习成果充分转化到实际工作中去。培训活动过程中参训员工踊跃发言，积极分享，学习热情高涨，氛围十分浓厚。

此次培训，进一步强化了欧亚沈阳联营联营员工的服务礼仪及行为规范，提升了员工的职业素养及销售技能。大家纷纷表示，一定珍惜和利用这次培训学习机会，不断完善、充实自己，把学到的服务礼仪、技能应用到实际工作中去，提升欧亚沈阳联营员工服务形象和服务营销水平，为欧亚沈阳联营的进一步发展做贡献。

## 辽源欧亚举办基层管理者现场业务培训知识验收考试

本报讯（辽源欧亚 孙小鹏）5月18日7时30分，辽源欧亚购物中心围绕4月份现场管理干部专项业务培训内容，在五楼美食城对前勤全体摊长以上管理干部进行了培训验收考试。考试内容涵盖财务制度、合同管理、品牌管理、四防安全、现场服务等基础知识。考试中各商场管理者答题认真、快速准确，顺利地完成了管理干部培训考试，实现了强化业务知识掌握深度、提升干部队伍能力素质的目的，为二季度及全年现场管理工作的再提升奠定了良好基础。

## 迎接年中疯抢节 四平大区管理团队大练兵

本报讯（四平欧亚 综合部）为进一步强化企业内部管理，提高管理者综合素质，规范管理者行为，确保企业各项工作规范化、制度化、常态化，按照欧亚商业连锁四平区总经理姜辉的工作安排，由副总经理、综合部长分批次组织所有管理者进行综合培训，培训内容包括长欧集股字【2008】05号（经公司五届九次职代会审议通过）欧亚集团股份有限公司《劳动管理规定》及欧亚管家实操培训。

6月7日8时，四平大区对全体管理者进行了考核验收，此次考试不仅检验了大家对培训内容的掌握情况，更是为了把培训的内容更好地运用到实际工作中去，让大家工作起来更加得心应手，进而达到提升企业管理水平与效率的目标。此次培训有利于增强企业的核心竞争力，提高管理者整体管理素质与工作能力，改善工作方法，提高工作效率，向管理要效益，力争在接下来的年中庆活动中，取得优异的业绩！

## 欧亚沈阳联营第十二届鞋文化节销售创佳绩

本报讯（欧亚沈阳联营 邢晋一）近日，欧亚沈阳联营鞋包商场重装升级工程将正式启动。商场各品牌专柜临时落位在一楼、三楼、四楼商场内，预计7月下旬完工。为了出清商品，让利消费者，欧亚沈阳联营第十二届鞋文化节正式启动。在沈阳市新冠疫情小范围复燃，疫情防控严峻的形势下，实现销售1767万元，超同期99%，超计划完成销售目标。

本次鞋文化节，鞋包商品以全场商品低至2折的优惠力度升级出清，并叠加满额赠礼和购鞋品类商品满200元参加抽奖中OQO欧风炒锅等活动，奖品丰厚实用，吸引广大消费者蜂拥购买。满520元送120元套券助力欧亚沈阳联营“520”活动掀起鞋文化节销售热潮。在预热阶段，欧亚沈阳联营鞋包商场推出了会员购物满300元送100元清仓券，鞋文化节期间回券率高达80%，效果十分理想。5月29日，欧亚沈阳联营隆重推出了“爱脚日”活动，在同等优惠力度的基础上推出3双再9折、男鞋单品满299元立减29元，小程序抢5.29元“爱脚券”等丰富多彩的活动，当日实现销售130.6万元，超同期59.2%。

又讯（欧亚沈阳联营 综合办）历时近两个月的紧张装修，6月10日，欧亚沈阳联营五楼商场重装升级工程完工，全新打造的沈溪X地带主题商业街精彩亮相。

欧亚沈阳联营深化品类结构调整，完善业态布局，积极吸引年轻客层。五楼商业街全新引进了阿拉丁儿童运动馆，占地面积300平方米，设有专业的篮球场，开设儿童篮球训练等运动项目，使商业街充满朝气和活力。雅格娜养生会馆落户商业街，为广大消费者提供美容、美体等多种服务项目，是都市丽人形象打造、减压放松的最佳选择。欧亚沈阳联营精准定位低龄儿童家庭，在商业街中增设了滑梯、木马等游乐设施，打造儿童游乐区。增加了儿童用品经营品类，引进小阿迪、乔丹儿童、361°儿童、垦牧儿童新形象店等品牌。成人休闲、户外品类新引进了总统慢跑鞋、凯乐驰等品牌。以五楼重装升级为契机，众多品牌对店铺形象进行了升级，大幅增加了品牌对欧亚沈阳联营新品和畅销品的配货比例，有效提高了商品扣率，实现了欧亚沈阳联营销售、利润双增长。

## 辽源大区成功举办“521VIP超级爱你日”活动

本报讯（辽源欧亚 孙小鹏）5月21日，欧亚商业连锁辽源区两地三店千余名欧亚人克服辽源疫情谣言、门前修路与消费市场疲弱等不利因素，全天奋战13个小时，成功举办了创新营销活动“521VIP超级爱你日”活动。至22时闭店，大区整体实现销售650万元，其中辽源店销售566万元，胜利完成既定目标，完成同期的898%，为20多天的努力画上圆满句号，更为辽源大区二季度任务指标的有效完成夯实基础，再次用实际行动验证了“天道酬勤”的亘古真理，并用欧亚人的智慧与汗水谱写出“主动出击抢市场，创新营销结硕果”的壮丽诗篇！

“妃子笑”荔枝又名玉荷包，肉厚核小，清甜脆爽，是海南特色水果之一。5月荔枝成熟季，欧亚集团即派专人直抵海南省产地进行大规模采购，力图通过大规模集采的议价优势把最具性价比的当季好果带给各地的消费者。集团直采海南妃子笑荔枝5月13日一经在欧亚超市连锁各大门店闪亮新鲜登场，就迅速受到消费者的喜爱。

为进一步做大做强自采自采，曹和平董事长亲自到海南产地调研，炎热的海南，气温在35摄氏度以上，这样的环境也没有阻止曹董实地调研的步伐，看质量、看品种，和欧亚商业连锁生鲜事业部的同事共同探讨，为身在第一线的采购人员加油打气。荔枝作为“难运输，难储

存，易变质”的特殊商品，欧亚集团在如何保证商品品质方面下了工夫。欧亚商业连锁各大超市抓住季节销售好时机，扩大荔枝陈列，全员动员大力宣传，专人售

## 海南妃子笑荔枝采购记

卖，线上线下共同出击，提升各店的来客人数和销售。一是坚决做到“坏果不上车，上车即精品”。二是不惜重金在全程使用冷链运输，严控商品品质。三是利用

互联网技术，在欧亚集团小程序中建立“海南妃子笑荔枝预售专区”，允许顾客提前下单购买，既成功提前锁定目标顾客群，避免顾客分流，又通过预售的方式辅

助判断订货数量的准确性，避免因评估不足造成大量损耗。5月12日起，欧亚商业连锁在小程序上分别举办了两次预售活动，并通过门店顾客群，微信公众号，微



庆祝中国共产党成立100周年  
The 100th Anniversary of the Founding of  
The Communist Party of China

# 学党史 悟思想 当先锋

# 赓续红色血脉 践行使命担当

## 欧亚商都党委组织开展党史学习教育系列专题

**本报讯**（欧亚商都 办公室）党史学习教育开展以来，欧亚商都党委认真贯彻落实集团党委的部署要求，创新开展党史学习教育系列专题，筑牢思想之基，砥砺奋进之志，不断凝聚推动欧亚商都高质量发展的不竭动力。

### 徒步团建 修身养性 感受党的普惠

4月27日—28日，欧亚商都党委组织所有自营员工分两个批次走进净月潭开展徒步活动。员工乘坐专车，从商都出发，在净月潭东北虎园进入，途经百鸟园、熊猫馆、虎区、森林浴场、冰凌花谷等观赏景点。活动路线的精心策划、定制的暖心餐包、开心的徒步行走等等，得到了员工的一致认可，达到了提升团队意识、凝心聚力做好商都未来一个阶段高质量运营的目的。

### 参与活动 淬炼党性 浸满红色基因

4月30日，欧亚商都9名员工代表参加了由吉林电视台和长春市总工会联合开展的《平凡的荣耀·听劳动者说》特别奉献节目录制活动。现场观看了全国劳动模范、全国五一劳动奖章获得者、欧亚集团董事长曹和平作为模范人物代表讲述的全心全意依靠职工办企业的奋斗故事。

5月15日，欧亚商都派员参加由省工



欧亚商都党委开展建党百年主题党日活动。

潘英哲 摄

信厅与省民营企业联合会共同主办、中共长春欧亚集团股份有限公司委员会等协办的“相偕学党史，永远跟党走——2021年吉林省民营企业党史学习教育专题培训班”。重温入党誓词，聆听党史教育，感受革命先烈的正气凛然和革命故事的震撼激荡。

### 电影党课 育人铸魂 沁出忠党之志

5月25日—26日，欧亚商都组织所属党

员及部分自营骨干员工到工人文化宫进行“上电影党课”活动。此次活动观看的是抗美援朝题材电影《金刚川》，该片截取了抗美援朝战争金城战役中的一段历史，讲述志愿军战士们在敌我力量悬殊的情况下，以血肉之躯顽强拼搏的英勇事迹。通过观看电影，引导广大党员重温风云变幻、在苦难中抗争奋斗的历史，促使广大党员牢记历史，以史为鉴，以学促用，不

断提升党性修养，用实际行动诠释欧亚人的光荣使命。

### 主题党日 砥砺初心 浸透党史光辉

新党员入党宣誓、重温入党誓词、聆听吉林抗战先烈故事、参观吉林人民革命斗争史陈列主题展览……5月28日，欧亚商都组织40名党员代表来到吉林省博物院，开展“回顾百年党史、重温入党誓词、砥砺初心使命”主题党日，接受了一次党史教育和洗礼。在吉林省博物院一楼大厅，正式党员为7名预备党员佩戴了党徽。随后，在欧亚商都党委副书记单忠燕带领下，全体党员身穿正装、佩戴党徽、举起右手庄严宣誓！一字一句，神圣而豪迈，铮铮誓言，体现了党员同志们对中国共产党的无限忠诚，坚定了入党使命、奋斗初心。宣誓后，在讲解员的引导下，有序对“破晓——吉林人民革命斗争史陈列”“文明曙光——吉林省历史文化陈列”两个展馆进行了参观。此次主题党日活动勉励我们要时刻保持革命精神、革命斗志，将这份精神融汇在我们平日的工作中，持续坚定干事创业的信心、忠企爱企的决心，不断为企业的发展壮大贡献力量。

## 辽源欧亚党支部举行迎接建党百年主题党日活动

**本报讯**（辽源欧亚 孙小鹏）6月1日10时，辽源欧亚党支部20余名党员在王延同志带领下到辽源市烈士陵园，开展建党百年党史系列主题活动之“缅怀革命先烈、感念党的恩情”主题党日活动。在庄严的音乐声中，辽源欧亚党支部全体党员向陵园内的“人民英雄纪念碑”敬献

花篮，并行注目礼表达对先烈们的崇敬与怀念。献礼后，全体党员在纪念碑前，鲜红的党旗下，进行了入党誓词的重温。随后，全体党员来到烈士陵园陈树棠纪念馆，参观并听取讲解员对烈士陈树棠事迹的详细讲述，得知今天的幸福生活来之不易，感慨我们应该好好珍惜身边事、身边人，珍惜我们的工作岗位。

### 向党的百年华诞献礼

## 乌兰欧亚举行员工趣味运动会

**本报讯**（乌兰欧亚 塔娜）百年风雨兼程，世纪沧桑巨变。6月3日6时，庆祝中国共产党成立100周年，乌兰欧亚购物中心党支部特举办以“庆祝建党100周年，青春心向党 奋斗新征程”为主题的趣味运动会。本次运动会，设有入场团队风采展示、蒙眼吃水果、气球传递纸杯、异体同心跳大绳、旱地龙舟、衣穿到底、拔河等7个集体项目。赛场上，所有参赛队员勠力同心，为了共同的荣誉而战！赛场下面呐喊助威，让豪情燃烧，让生命闪光，乌兰欧亚的员



激烈的拔河比赛。塔娜 摄

工们充分展示了团结奋斗、努力拼搏，超越自我，永不言败的精神。比赛结束，白城乌兰大区乌兰浩特欧亚购物中心领导班子为获奖队伍颁奖。活动结束后，张哲银总经理发表讲话：“感恩所有乌兰欧亚的员工为荣誉而战，团结合作、体验了运动精神，弘扬了青春活力，收获了笑脸和良好的精神风貌”，并鼓励大家在以后的工作当中继续发扬“比、学、赶、超”的奥林匹克竞赛精神，为乌兰欧亚更美好的明天努力拼搏！

## 学党史 颂党恩 跟党走

百年征程波澜壮阔，百年初心历久弥坚。2021年，中国共产党迎来百年华诞，习近平总书记在党史学习教育动员大会上发表重要讲话，全国各地积极响应，掀起了开展党史学习教育的热潮。总书记的讲话内容高屋建瓴、视野宏大，开展党史学习教育正当其时。这是一次不忘初心、牢记使命的精神洗礼，是一次砥砺品格、鼓舞斗志的作风重塑，是一把检验“政治三力”的重要标尺。在继往开来的历史性时刻，中国共产党人以习近平新时代中国特色社会主义思想为指引，重温百年奋斗的恢弘史诗，以信仰之光照亮前行之路，用如磐初心凝聚奋斗伟力。

回望来路，中国共产党将中华民族的复兴大业放在心头，扛在肩上，遭受过外敌侵略战争的血雨腥风，经受过民主革命运动的动荡不安，却日久弥新，生生不息。从开国奠基立业的焕然一新，到改革开放思潮的进步创新，一路走来，虽荆棘遍布，步履蹒跚，却仍永葆活力，矢志前行。

可以说，党的百年历史就是一部与人民心连心、同呼吸、共命运的奋斗史书。一百年的非凡奋斗历程，我们党筚路蓝缕、艰苦卓绝解决落后挨打问题，使中国人民真正的“站起来”，不再受人欺负，任人宰割；我们党殚精竭虑，苦心孤诣解决贫穷挨饿问题，使中国人民真正的“富起来”，走出了一条中国特色社会主义脱贫致富之路；我们党牢记使命，不懈奋斗解决历史遗留的问题，使中国真正的“强起来”，实现

民族伟大复兴、抗疫斗争的伟大实践再次证明，中国共产党具有无比坚强的领导力，只有坚持中国共产党的领导，才是中国迈向新高度的最大优势。富强、民主、和谐、文明、美丽的社会主义现代化强国带给人民的是越来越多的幸福感和获得感。

学党史，更知党恩，更明所去。习近平总书记指出“今天，我们回顾历史，不是为了从成功中寻求慰藉，更不是为了躺在功劳簿上、为回避今天面临的困难和问题寻找借口，而是为了总结历史经验、把握历史规律，增强开拓前进的勇气和力量。”今年是“十四五”规划开局之年，党和政府提出加快构建以国内大循环为主体、国内国际双循环相互促进的新发展格局，意义重大，势在必行。在我们正处在中华民族伟大复兴的新时代，在实现中华民族伟大复兴的征程中，我们每个人都不是看客，我们大家都是奋斗者、奉献者。让我们不负韶华，以梦为马，在这条路上，我们都是追梦人。

回首过往的奋斗路，眺望前方的奋进路，我们只有把党的历史学习好、总结好，才能把党的成功经验传承好、发扬好。在继往开来的历史时刻，让我们继续以习近平新时代中国特色社会主义思想为指引，以信仰之光照亮前行之路，不断推动企业创新发展，为新时代吉林全面振兴全方位振兴做出应有的贡献，以优异的成绩向建党100周年献礼！

（欧亚商业连锁 党群办）

## 书香欧亚

### 1. 书名：《红军长征记》（上下册）

丁玲主编，董必武、陆定一等著

《红军长征记》原名为《二万五千里》，共收录长征亲历者100篇回忆录，附歌曲十首等，讲述红军长征中许多鲜为人知的经历和见闻、感想等，语言平实，情感质朴，展示了长征过程中最真实的人、事、情，是中国共产党和中国人民解放历史上最早、最真实、最具文化特色的纪实文学作品。本书按照1942年原版《红军长征记》重新录入文字、重新排版和装帧设计，以横排简体汉字形式出版，符合读者的阅读习惯，方便读者阅读，同时对一些错误进行了考证和订正，对个别篇目的个别内容作了删改，并对删改内容的篇目作了说明。本书还对红军长征中的重大事件、重大战役及相关背景作了描述，以期对全书内容起到穿针引线的作用，使读者更容易读懂、理解书中所述内容。本书分为上下两册，通读此书，可以让你了解最真实的长征。

### 2. 书名：《从北平到延安：1938年美联社记者镜头下的中国》

编者：宋玉武

书中精选1938年美联社特约记者霍尔多·汉森所拍摄的反映中国抗战的历史照片194幅，涉及北平、冀中抗日根据地、晋南、延安等地；并配以汉森的旅行日记、新闻稿件、已发表文章。在汉森的日记和照片里，你能看到战争的绝望；但是，你也能

看到意想不到的乐观和坚强。有一股红色的力量在保护着绝望的人们，带着大家一起捍卫卫生而为人的尊严，捍卫活着的权利，捍卫世代居住的家园。所以，这是一部绝望和希望交织着的作品，但走到延安的时候，希望彻底战胜了绝望。照片展示了华北抗战游击区的诸多景象和蓬勃朝气，呈现出清晰的历史细节。类似白描的写作手法，向读者诉说了彼时中国的一个令人瞩目的变化，一支与众不同的抗战队伍——中国共产党领导的敌后抗日部队。

### 3. 书名：《抗战老兵口述历史》

作者：刘玉

中国人民抗日战争是抵抗日本帝国主义侵略的正义战争，是世界反法西斯战争的重要组成部分，中国人民为世界各国人民夺取反法西斯战争的胜利做出了巨大贡献和民族牺牲。刘玉用六年时间，寻访了近百位抗战老兵，他用最平实的文字，如实地记录下老兵的谈话。每一位老兵的生命经历，也记录着国家历史波澜起伏的命运密码。刘玉以旁观者的身份观察老兵的生存状态、体察老兵的细微心理变化。这样的记叙角度，让现实与历史的转换自然流畅，寻访老兵成为我们深入探索历史真实的过程，也成为打通历史与现实、反思个体生命命运、国家命运、观照国家、民族发展脉络的过程。让读者能够通过厚重的时光迷雾真切地感受到个人命运与国家、民族兴亡的关系。

“湘江红遍”是广西壮族自治区党委宣传部广西当代文学艺术创作工程三年规划重点项目。1934年底，红军为冲破第四道封锁线决定抢渡湘江。此役过后，红军人数由刚出发时的8.6万锐减至3万余人，在突围过程中一些红军因受伤与大部队失联。光盘的长篇《湘江红遍》以湘江战役为背景展开叙述，以独特的视角为我们讲述了失散的红军战士为找寻大部队所付出的努力以及命运的浮沉，从而彰显了红军战士的光辉本色。中央红军突破湘江后，从情报获悉蒋介石精心布控的另一张大网，随时等着红军。中央红军决定调整军事路线，继续西进，剑指老山界。作家刘玉通过大量鲜为人知的史料、文献和实地调查，将这段历史写成了《征服老山界》。《红细仔》从儿童文学的视角反映了抗日战争时期桂北农村地区人民对日寇顽强不屈的斗争情况，通过列举这些富有趣味性的故事，让孩子在先人的故事看见闪光点，学习他们身上的优秀品质，了解我国的优秀传统文化。

5. 书名：《解县里的中国》

编者：李三台

本书按时间顺序，依票证种类归类，从作者收藏的2万多枚各色票证中挑选出3000多枚具有时代特色的票证，分9类进行了展示。这些票证主要是1949年新中国成立后的粮油票证、肉票、布票、鞋票、农业

### 4. 书名：“湘江红遍”三部曲《失散》、《征服老山界》、《红细仔》

作者：光盘、刘玉、梁安早

生产用品票、副食品类票、家用杂物类票、建筑材料类票等。每一类别按票证发行的地域、年代和特殊性质进行细分，收录了若干具有代表性的票证，如肉票中有种猪肉票、老人购肉票、各种节日特殊肉票、各地军用肉票等，品类繁多，多角度地反映了当时各地的生活。在以图展示为主的基础上，通过精炼的文字对代表性票证进行解读，介绍票证的发行情况，补充相关政策背景知识等。图文结合，讲述了一个个历史故事，能使读者直观了解和重温一段正在渐行渐远的历史。

### 6. 书名：《未名之水》

作者：路艳

北大毕业生到广西工作，好像与“人往高处走”的“社会定律”背道而驰，常人视为“逆行”。路艳带着“亲人的不解甚至失望”，从北京“逆行”到了广西。然后又主动报名下村当“第一书记”，从南宁的省级机关到了百色凌云的贫困村，她再次“逆行”。对于她的两次“逆行”，无需作过多解读，全在国家需要、使命所系、内心召唤。

当我们翻开这本近二十万字扶贫笔记，尤其是随着她的笔触真实地感知到扶贫一线的巨大压力、永无休止的工作节奏和难以意料的重重困难，我们更能体会到这本书的写作，需要的决不仅仅是文学功底或者毅力，更重要的是用心、用情——用向基层学习、向实践学习、向群众学习的真心，用对农村、对农民、对扶贫事业的真情。什么叫初心？这就是初心。

## 坚守初心 勇担使命

### 欧亚商都奥莱党支部重温入党誓词，献礼建党100周年

**本报讯**（欧亚商都奥特莱斯 崔花）5月31日，欧亚商都奥莱党支部全体党员在党支部书记黄宏的带领下，在长春胜利公园纪念碑前重温入党誓词。

面对鲜红的党旗，全体党员声音铿锵，音色坚定地重温了入党誓词：“我志愿加入中国共产党，拥护党的纲领，遵守党的章程，履行党员义务，执行党的决定，严守党的纪律……”句句千钧，神情庄重地许下对党和人民的承诺。在活动期间，遇到了降雨天气，但党员干部们精神抖擞，雨停后的美景让他们惊叹，不经历风雨怎么见彩虹。

长春欧亚商都奥特莱斯党支部始终坚持曹董的“三个一”精神，在欧亚商都党委的带领下，坚持贯彻周总提出的“抓早、抓实、抓细、抓紧”的工作原则，按照奥莱党支部“优化提升 先锋在前”党建品牌理念，引领广大党员争创一流业绩、争当岗位标兵，推动发展、服务群众、凝聚人心、促进和谐。确保关键岗位有党员领着，关键工作有党员盯着，关键时刻有党员撑着，哪里有“急、难、险、苦”，哪里就有共产党员的身影。

2021年，也是欧亚集团成立37周年，欧亚奥特莱斯建成12周年。正所谓“积土为山，积水为海”，我们不但要重温历史、总结过往，还要坚守初心，勇担使命，以党建铸魂，引领企业行稳致远！

## 学史明理 学史增信 学史崇德 学史力行

### 四平欧亚商贸有限公司党支部党史学习教育心得體會

在中国共产党成立100周年即将到来之际，四平欧亚商贸有限公司党支部先后开展了“参观塔子山战斗遗址活动”、“支部书记讲党课铭记四战四平精神：听党指挥、敢于胜利、植根人民、一往无前”、“唱响青春、礼献欧亚文艺汇演”、“参观四平保卫战指挥部旧址”、“不忘初心、牢记使命”党建知识竞赛活动等系列专题，回顾党的光辉历程，讴歌党的丰功伟绩，抒发党员、群众、党的积极分子对党的崇敬之情。

多年来，四平欧亚党支部持续提升企业党建工作水平，坚持“围绕经营抓党建，抓好党建促发展”的工作思路，充分发挥党支部战斗堡垒作用和党员先锋模范作用，促进企业健康发展。党支部经过12年的发展壮大，由最初的12名党员，发展成现在的48名党员，其中，有39名党员担任企业管理岗位，并有多名党员被评为公司级优秀员工。作为企业发展的中坚力量，每一名党员干部都冲锋在前、乐于奉献。特别是在疫情来袭的时候，由党员干部组成的先锋队始终坚守在保障供应的一线，他们舍小家为大家，展现了党员干部大无畏的伟大胸怀，展现出欧亚人团结上进、甘于奉献的工作品质，用实际行动诠释了一名党员的初心，为全面打赢疫情防控阻击战做出了重要贡献。

回顾中国共产党的百年历史，不乏有革命抛头颅洒热血者，也有为社会主义现代化建设奉献一生之人，那么，作为一名普通共产党员，我们生活在幸福的社会主义新时期，我们该怎么做才无愧于共产党员的身份？被评为“100位新中国成立以来感动中国人物”“新中国‘最美奋斗者’”的王杰，正是我们现阶段党员应该学习榜样。“为了党，我不怕上刀山、下火海；为了党，哪怕粉身碎骨也甘心情愿。”“我一定全心全意为人民服务，做一个人民的勤务员。”“干什么工作都要一心一意，言行一致，表里如一，埋头苦干，踏踏实实。有了成绩不能骄傲，遇到困难不要丧失信心。”“我们要一不怕苦、二不怕死，做一个大无畏的人。”王杰生前的日记，成为后人宝贵的精神财富。除了“两不怕”精神，王杰曾写在日记中“在荣誉上不伸手，在待遇上不伸手，在物质上不伸手”的“三不伸手”精神，也让许多干部群众深受触动。

“不忘初心，牢记使命”，时刻践行自己当初的誓言，牢记曹董的教诲，坚持自省与自律，加强担当力和执行力，在工作中起到先锋模范作用，同时，牢记老一辈党员不服老、不服输的精神，高标准、严要求，努力超额完成领导交办的各项工作，做好当下，互相学习、共同提高，加强批评与自我批评，从各方面努力提升自身素质，不断修正自己，争做优秀共产党员！

（四平欧亚 张敬）